

云南解化清洁能源开发有限公司解化化工分公司

解化搬迁转型升级建设50万吨合成氨及下游项目市场规划编制服务询价函

各潜在供应商：

解化正在推进搬迁转型升级，全力建设50万吨合成氨及下游项目。为实现项目的精准市场定位，推动资源的高效配置，有效防控市场风险，同时为项目的顺利落地提供可靠的数据支持，现面向市场寻求专业机构，为项目编制一套科学、全面的市场规划方案。

一、编制内容及要求

（一）化工板块方案

1. 产能产量梳理与预测：全面梳理解化当前产能、产量状况，运用科学方法预测搬迁后的产能及产量变化，为项目决策提供数据基础。

2. 市场动态研判：开展深入的国内外市场分析，结合行业政策、技术发展等因素，研判市场动态与发展趋势，为公司制定市场策略提供依据。

（二）化肥板块方案

1. 项目内部及客户调研诊断：全面剖析肥料产业格局、企业运营现状，深入了解经销商及零售商的经营状况与认知，为项目规划提供市场视角。

2. 项目市场及竞争调研诊断

（1）行业趋势洞察：对肥料行业的市场现状和未来发展趋势展开深度分析，把握行业发展脉络。

（2）主销市场研判：明确主销市场定位，分析种植结构、化肥容量及用肥趋势，为产品布局提供方向。

（3）竞争对手剖析：确定主要竞争对手分布，对竞争对标企业进行分析，并开展解化高塔复合肥的SWOT分析，找准公司的市场定位。

3. 项目建设运营方案

（1）顶层设计规划：对项目进行全面、系统的顶层设计，明确项目的发展方向 and 战略目标。

（2）总体布局规划：规划资源、工艺、产能、产量、销量、市场、渠道、团队等方面的布局，确保项目的高效运营。

（3）产品规划布局：规划百万吨肥料项目的品类、品牌组合及生产节奏，满足市场需求。

（4）营销策略制定：制定涵盖市场、渠道、价格、组织、动销等方面的营销策略，提升产品的市场竞争力。

方案编制完成后，供应商需以现场讲解的形式进行汇报，确保公司管理层充分理解方案内容。

二、服务期限

本项目预估服务期为1个月，自通知之日起正式生效，至2025年4月30日截止。

三、报价要求

1. 请根据具体工作内容，报项目含税包干价（需注明税率）。

2. 请贵公司于2025年4月2日14:00前，对上述工作进行报价。本次报价仅接受一次报价，我们将遵循同质低价中标的原则确定合作单位。

报价网址：<https://www.jhhgcg.com>。

联系人及联系方式：郭鹏洋，15087338877。

云南解化清洁能源开发有限公司

解化化工分公司

2025年3月31 日